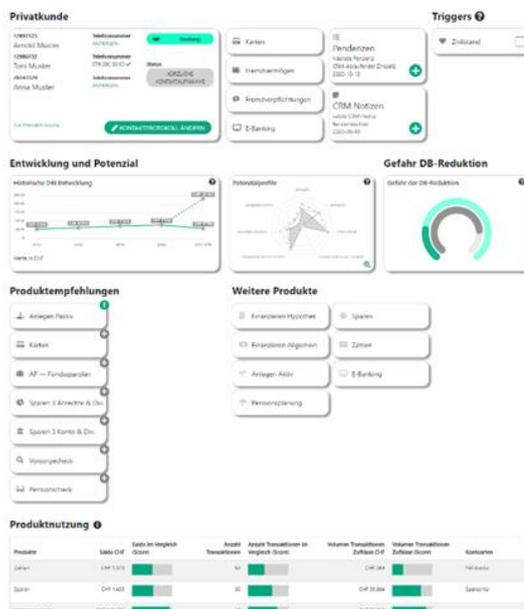


# Adnovum Sales Management Dashboard

In Zeiten von sinkenden Margen und hohem Konkurrenzdruck ist die Aktivierung der bestehenden Kundenbasis elementar. Mit der Einführung eines einheitlichen Prozesses zur Beurteilung und Segmentierung Ihrer vorhandenen Kundenbasis können Sie die Wahrscheinlichkeit erfolgreicher Abschlüsse enorm steigern.

Mit unserer Lösung nutzen Sie bereits verfügbare Informationen besser und antizipieren kundenspezifische Chancen und Risiken frühzeitig. So erzielen Sie bereits mit einfachen Mitteln eine grosse Wirkung.



## Ihre Vorteile

- Erhöhung der Kundenbindung durch Antizipation von Verkaufsmöglichkeiten
- Frühzeitige Warnung vor Mittelabflüssen, Identifikation von Abwanderungsrisiken
- Identifikation von Cross- und Up-Selling-Opportunitäten
- Vereinheitlichung des Beratungsprozesses über die gesamte Organisation
- Steigerung der Effizienz und Verkürzung von Bearbeitungszeiten
- Umfassende Auswertungsmöglichkeiten zur Steuerung der Verkaufsaktivitäten sowie der Produkteentwicklung
- Kurze Einarbeitungszeiten und hohe Benutzerakzeptanz durch moderne und intuitive Benutzeroberflächen
- Flexibilität im Ausbau und in der Weiterentwicklung

## Lösungseigenschaften

- Integrierte Sicht auf das Kundenbuch und alle laufenden Verkaufsaktivitäten
- Zentrale Verwaltung von Terminen, Pendenzen und CRM-Notizen erlaubt eine durchgängige Vertretungsregelung
- Vertiefte Darstellung und Analyse der Kundensituation (Ist-Analyse)
- Individuelle Produktempfehlungen und Potenzialprofile auf Basis konfigurierbarer Kriterien
- Anwendung intelligenter Algorithmen für die Abbildung von Handlungsempfehlungen
- Einbindung der Verkaufsaktivitäten in einheitlichen Beratungsprozess
- Intuitive, effiziente Nutzerführung

## Integration und Verwendung

- Parametrierbar auf Kundenprofile und Produkteangebot
- Anpassbar an Prozesse, Bedürfnisse und Design
- Nutzerspezifische Darstellung von Informationen und Funktionen
- Moderne, erweiterbare Architektur basierend auf «Micro Services»
- Integrierbar in beliebige Kernsysteme
- Konsistente Daten auf allen Verarbeitungsebenen dank zentral gesteuerter Datenmodelle

## Kontakt

Adnovum Informatik AG  
Patrik Schmid

Badenerstrasse 170  
8004 Zürich

T +41 44 272 61 11  
patrik.schmid@adnovum.ch

www.adnovum.com



adnovum

And your digital business works